

2026
Unternehmens
BROSCHÜRE



ODDO BHF

Unternehmens 2026
BROSCHÜRE



Sehr geehrte Damen und Herren, liebe Kolleginnen und Kollegen,

das Jahr 2025 ist geprägt von der Rückkehr Donald Trumps ins Weiße Haus und der schrittweisen Einführung neuer Zölle. Diese Entwicklungen stellen die Globalisierung in ihrer bisherigen Form infrage und zwingen uns, unsere Sicht auf bestimmte Sektoren und Werte neu zu definieren. Wir sind zum Umdenken aufgefordert, sowohl in der Vermögensverwaltung als auch im Portfoliomanagement. In einem globalen Umfeld, das von erheblichen geopolitischen Herausforderungen geprägt ist, bleibt die ODDO BHF Gruppe dennoch auf ihre zentralen Stärken fokussiert: ihre Analysekompetenz, ihre mit Bedacht handelnde Geschäftsführung, ihre langfristige Vision und ihren Unternehmergeist.

Das Jahr 2025 war ein bedeutendes Jahr für unsere Gruppe. Wir feierten das 175-jährige Bestehen von ODDO BHF und veröffentlichten zu diesem Anlass ein Buch über unsere Geschichte. Diese Geschichte spiegelt die Entwicklung der europäischen Finanzwelt wider: Sie zeichnet das Bild vom Glanz und Niedergang der Börsenmakler, vom Beitrag der Banken zum industriellen Aufschwung Europas und vom wirtschaftlichen Wiederaufbau aus den Trümmern des Krieges. Zugleich beschreibt sie den entschlossenen Willen, Frankreich und Deutschland einander näherzubringen – als Grundlage für ein zukunftsorientiertes Europa.

Das Jahr 2025 ermöglichte es uns, zu unseren Ursprüngen zurückzukehren, und zugleich die Grundlagen für unser zukünftiges Wachstum zu legen. Dies gilt für unsere drei Kernregionen ebenso wie für die Schweiz, wo

wir unsere Präsenz in der Aktienanalyse, im Corporate Advisory sowie in der privaten Vermögensverwaltung weiter ausbauen konnten. Dadurch haben wir unsere strategische Positionierung in diesem Markt nachhaltig gestärkt. Mit der Einführung einer neuen Equity Brokerage und -Research-Einheit in der Schweiz, in deren Rahmen wir mittlerweile mehr als 80 Titel abdecken, bauen wir eine der größten Finanzanalyseplattformen Europas auf. Im Jahr 2025 verzeichnete auch unser Investment-Banking-Geschäft bedeutende Fortschritte. Dazu gehörten der Eintritt neuer Teams in Frankreich, Deutschland und der Schweiz sowie der Aufbau eines Mergers & Acquisitions-Geschäfts in Wien, das es uns ermöglicht, unser Business in Österreich sowie in Mittel- und Osteuropa gezielt weiterzuentwickeln.

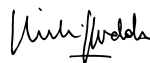
Wir investieren weiterhin gezielt in unsere IT und bauen neue Kompetenzen auf, die es uns ermöglichen, dem Zeitalter der Künstlichen Intelligenz mit Vertrauen und Weitblick zu begegnen.

KI verändert unsere Arbeitsweise, sie verändert jedoch auch die Erwartungen unserer Kundinnen und Kunden. Vor diesem Hintergrund denken wir über eine neue Organisationsstruktur der Gruppe nach, die es uns erlaubt, noch besser auf die Bedürfnisse unserer Kundinnen und Kunden einzugehen und ihnen die besten Kompetenzen, die besten Lösungen und die besten Talente anzubieten.

Heute sind wir eine Gruppe, ein Team, eine Familie, getragen von einer gemeinsamen Ambition: die Zukunft erfolgreich zu gestalten.

PHILIPPE ODDO

General Partner and CEO, ODDO BHF



Weitsicht als *Leitprinzip*

In einer Welt, in der Dringlichkeit die notwendige Sorgfalt zu ersetzen scheint, entscheiden wir uns bewusst für einen anderen Weg. Einen Weg, der geprägt ist von Klarheit, Überzeugung und Beharrlichkeit. Wir setzen die Dinge in Perspektive. Wir bauen auf Kontinuität. Und wir blicken weit nach vorn.

Wir denken langfristig.

Wir verbinden kurz- und langfristige Perspektiven miteinander, begreifen jede Gelegenheit als ein Versprechen für die Zukunft und treffen unsere Entscheidungen im Hinblick auf eine nachhaltige Transformation. So wird jede Handlung zu einem Beitrag für das, was morgen kommt.

Uns treibt der Wille zu lernen an.

Wir schöpfen Kraft aus unseren Erfolgen – und noch mehr aus unseren Misserfolgen. Für uns gehören Überzeugung, Anspruch und Selbstkritik untrennbar zusammen. Sie helfen uns, langfristig zu denken und zu vermeiden, dass wir Neuerungen um ihrer selbst willen vorantreiben.

Wir setzen auf Ideen, die bleiben.

Wir achten auf Entwicklungen und investieren in Trends – nicht, weil sie im Zeitgeist liegen, sondern weil sie echte Veränderungen bewirken: Demografie, Technologie, Energie, neue Konsumgewohnheiten ... All dies wird unsere gemeinsame Zukunft nachhaltig prägen.

Wir vereinen Überzeugung und Intuition.

Unsere Ideen basieren auf fundierten Analysen, langfristigen Perspektiven, Pragmatismus und einem ausgeprägten Gespür für Chancen. Unsere Entscheidungen gründen sich auf Geschichte und angewandte Forschung ebenso wie auf Erfahrung und den Austausch zwischen engagierten Persönlichkeiten.

Wir schaffen Raum für Weiterentwicklung.

Wir geben Ihnen Orientierung bei komplexen Sachverhalten und steuern Entscheidungen mit Anspruch und Weitsicht. Wir ermutigen Führungspersönlichkeiten, neue Ideen zu erkunden, Märkte zu erschließen, bestehende Grenzen zu erweitern, ihre Teams zu inspirieren und Chancen zu erkennen, wo andere nur Hindernisse sehen.

Wir sind in Europa verwurzelt und international ausgerichtet.

Franzosen in Frankreich, Deutsche in Deutschland, Schweizer in der Schweiz – wir sind tief verwurzelt durch unsere jeweilige Geschichte, europäisch aus Überzeugung und international durch Begegnungen. Unsere Stärke beruht auf mehr als 175 Jahren Erfahrung, Partnerschaften und Nähe. Wahre Stärke liegt nicht in Einheitlichkeit, sondern in Zusammenarbeit, geprägt von kultureller Vielfalt, Arbeitsethos und einem gemeinsamen Ideal.

Wir verbinden Werte und Traditionen.

Wir hören zu, bevor wir handeln, um eine Ausrichtung im Sinne der nächsten Generation zu definieren. Jedes Erbe verlangt Aufmerksamkeit, Empathie und eine klare Orientierung. Wertschöpfung bedeutet für uns daher stets auch, Werte bewusst zu gestalten und zu leben.

Wir entscheiden uns dafür, gemeinsam mit unseren Kundinnen und Kunden zu investieren und Chancen wie Risiken zu teilen. Die Angleichung der Interessen ist für uns kein bloßes Versprechen, sondern ein grundlegendes Prinzip und die beste Voraussetzung für unabhängige Beratung. Da zudem mehr als die Hälfte unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter Anteilseigner der Gruppe sind, wird gemeinsames Engagement zur gelebten Realität.

Wir wagen uns dorthin, wohin andere sich nicht trauen.

Unser Geist ist unternehmerisch und unabhängig. Wir gehen bewusst neue Wege, die sich aus unseren Überzeugungen ergeben, und stellen den Status quo dort infrage, wo andere zögern oder Abstand nehmen. Unser Anspruch ist es, die Zukunft aktiv zu gestalten und nicht nur zu begleiten.

Wir gestalten die Zukunft, um jeden Tag zu einer neuen Chance zu machen.

Eine *europäische* Familiengeschichte



Camille Gautier wird Börsenmakler in Marseille.

1849

In der Zeit des Wirtschaftsaufschwungs in Deutschland wird die Berliner Handelsgesellschaft (BHG) gegründet.

1856



Durch den in Deutschland viel beachteten Zusammenschluss von BHG und Frankfurter Bank entsteht die BHF-BANK, Symbol des deutschen Wirtschaftswunders.

1970

Die Brüder Philippe und Pascal Oddo werden Partner im Unternehmen.

1987



1854

Die Frankfurter Bank wird als Zentralbank der Stadt Frankfurt am Main gegründet.



1971

Bernard Oddo, Urenkel von Camille Gautier, gründet als Börsenmakler sein eigenes Unternehmen. Er führt zügig ein System zur Kapitalbeteiligung der Beschäftigten am Unternehmen ein und legt damit den Grundstein für das heutige Partnerprogramm.

Oddo & Cie wächst schnell und stetig, sowohl intern als auch extern durch die Übernahmen von Delahaye Finance, Pinatton, NFMDA, CLSE, Cyril Finance, Banque d'Orsay und Banque Robeco. 2006 wird Oddo Metals gegründet, 2009 folgt das Oddo Research Institute in Tunis.

1997-2011



Für den Bereich Equity Brokerage (Aktien-Brokerage) geht ODDO BHF eine strategische Partnerschaft mit ABN AMRO in den Niederlanden, BBVA in Spanien, Commerzbank in Deutschland und der Raiffeisen Bank International (RBI) in Österreich und Zentral- und Osteuropa (CEE) ein. Diese Partnerschaft erweitert die 2018 mit Natixis initiierte Strategie, mit der ODDO BHF zum größten Broker Europas werden soll. ODDO BHF schließt auch die Übernahme von Landolt & Cie ab, der ältesten Bank der französischsprachigen Schweiz mit Sitz in Lausanne und Genf.

2020-23



Die Gruppe feiert ihr 175-jähriges Bestehen.

2025



2015-16

Oddo & Cie erwirbt Close Brothers Seydler und Meriten Investment Management im Jahr 2015, 2016 dann die BHF-BANK. Die Gruppe wird zu ODDO BHF und ernennt ein deutsch-französisches Managementteam, um einer der führenden Finanzdienstleister in der Eurozone zu werden.

2023

ODDO BHF festigt seine Präsenz in Europa durch die Eröffnung einer neuen Niederlassung in London.



Unser Auftrag ist es, mit *unseren vier Geschäftsbereichen* die Zukunft zu gestalten

Französisch in Frankreich, deutsch in Deutschland, schweizerisch in der Schweiz: Unsere Identität entsteht aus der Verbindung dieser drei Kulturen. Wir erkunden alles, wohin uns unser Pioniergeist führt, und wir wagen uns dorthin, wo andere zögern. Nicht um anders zu sein, sondern um jeden Tag zu einer Chance zu machen und unseren Kundinnen und Kunden einen Vorsprung zu verschaffen.

Wir sind stolz darauf, mehr als 3.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter zu zählen und über 70.000 Kundinnen und Kunden – institutionelle Investoren, Unternehmen, Vertriebspartner und große Privatkundinnen und -kunden – zu begleiten, für die wir Vermögen verwalten und 159 Mrd. Euro an Finanzanlagen investieren.

Private Wealth Management

Für Familien, Unternehmerinnen und Unternehmer sowie Privatkundinnen und -kunden bieten wir ein breites Spektrum an maßgeschneiderter Beratung und individuellen Lösungen, die darauf ausgerichtet sind, ihr Vermögen über Generationen hinweg zu erhalten, zu entwickeln und zu übertragen. Dank unserer vielfältigen Kompetenzen und starken lokalen Expertise finden unsere Kundinnen und Kunden bei uns Lösungen, die exakt auf ihre Bedürfnisse zugeschnitten sind.

Asset Management

Börsennotierte Wertpapiere, Private Assets oder Anlageprodukte – unser Angebot umfasst alle Anlageklassen und Investmentlösungen für unsere Kundinnen und Kunden sowie Partner. In unseren drei Bereichen – Asset Management, Private Assets und Wealth Advisory – verfolgen wir einen Pionieransatz, langfristig ausgerichtet und auf nachhaltige Wertschöpfung fokussiert, zum Nutzen von Asset Managerinnen und Asset Managern und institutionellen Investoren.

Investment Banking

Unternehmer und institutionelle Kunden profitieren von einer globalen und integrierten Plattform, die unabhängige Corporate-Finance-Expertise in M&A und Debt Advisory mit Equities- und Fixed-Income-Kompetenzen in Research, Brokerage und Corporate Access verbindet. Ergänzt durch das Securities Trading in Frankfurt und die einzigartig positionierte Institutional Fund Platform bieten wir einen direkten Zugang zu Investoren, relevante Markteinblicke und maßgeschneiderte Lösungen, getragen von einer tiefen Sektorexpertise sowie einem kollaborativen und unternehmerischen Ansatz.

Corporate Banking, Asset Servicing & Metals

Wir sind im Firmenkundengeschäft, in der Exportfinanzierung, im Korrespondenzbankgeschäft, im Asset Servicing und im Metallhandel tätig – geleitet von Exzellenz und einem partnerschaftlichen Ansatz. Unsere internationale Präsenz, umfassende Marktexpertise und reaktionsschnelle Teams ermöglichen es uns, maßgeschneiderte End-to-End-Lösungen anzubieten und uns als bevorzugter Partner für Firmen, Banken, Asset Manager, unabhängige Finanzberater und Lebensversicherer zu positionieren.

In Europa *verankert*, international *ausgerichtet*



PRIVATE WEALTH MANAGEMENT

Frankreich
Paris
Lyon
Marseille
Bordeaux
Straßburg

Deutschland
Frankfurt am Main
Düsseldorf
Stuttgart
Siegen
Rottweil
Nürnberg
Mainz
Münster
München
Hannover
Hamburg
Essen
Köln
Bremen
Berlin
Baden-Baden

Schweiz
Zürich
Genf



ASSET MANAGEMENT

Frankreich
Paris

Deutschland
Frankfurt am Main
Düsseldorf

Schweiz
Zürich
Genf

UK
London

UAE
Abu Dhabi

Luxemburg
Luxemburg

Italien
Mailand

Spanien
Madrid

Belgien
Brüssel



INVESTMENT BANKING

Frankreich
Paris
Lyon

Deutschland
Frankfurt am Main

Schweiz
Zürich

Österreich
Wien

UK
London

USA
New York

Niederlande
Amsterdam

Spanien
Madrid

Tunesien
Tunis



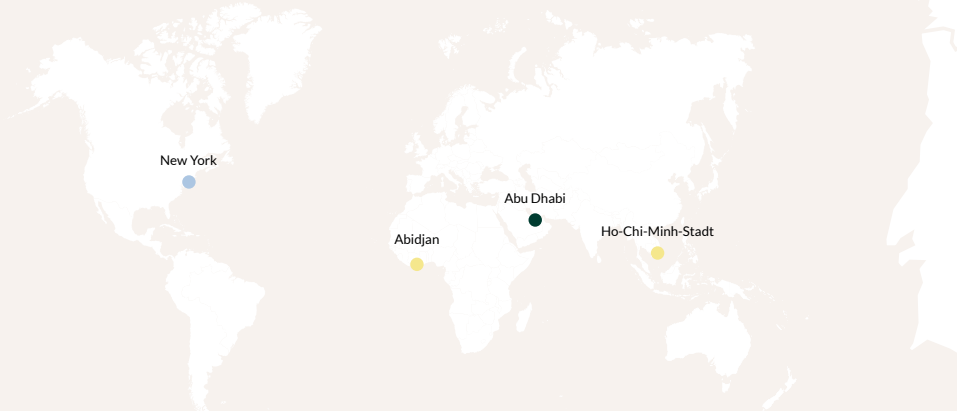
CORPORATE BANKING, ASSET SERVICING & METALS

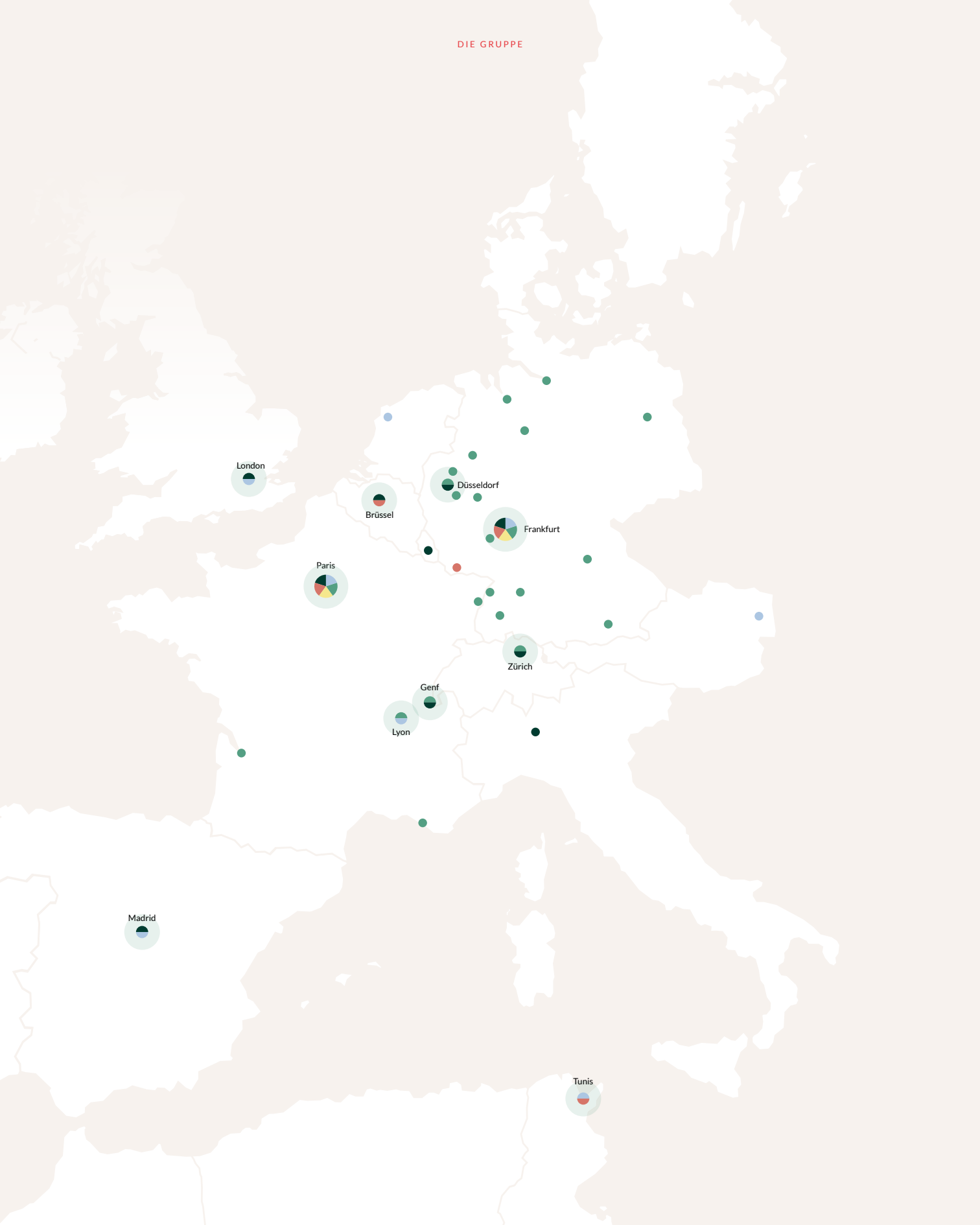
Paris
Frankfurt am Main
Abidjan
Ho-Chi-Minh-Stadt



CENTRAL FUNCTIONS AND OPERATIONS

Paris
Frankfurt am Main
Saarbrücken
Brüssel
Tunis





Kennzahlen 2025

905 MIO. € Nettoerträge aus dem Bankgeschäft

1.266 MIO. € Eigenkapital (nach Verteilung)

3.097 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter weltweit

22 % Gesamtkapitalquote

„2025 war für die Gruppe ein Jahr anhaltenden Wachstums. Es ist uns gelungen, in unseren wichtigsten Geschäftsbereichen und Kernregionen Stabilität zu zeigen. Gleichzeitig hat die Gruppe ihr Tätigkeitsportfolio weiter diversifiziert, wobei der Beitrag des Investment Bankings zum gesamten Umsatzmix stetig zugenommen hat. Darüber hinaus haben wir weiterhin in unsere Talente investiert, indem wir die Gesamtzahl unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter ausgebaut haben. Zudem haben wir unsere IT-Kapazitäten gestärkt, um uns auf neue Entwicklungen in den Bereichen künstliche Intelligenz, Cybersicherheit und weitere regulatorische Anforderungen vorzubereiten. Mit Blick nach vorne fühlen wir uns gut aufgestellt, um unser Wachstumstempo in den kommenden Jahren beizubehalten.“



DR. ALEXANDER ILGEN

Chief Financial Officer and Head of Corporate Development

19,3 % Kernkapitalquote

159 MRD.€ Verwaltetes Vermögen

BBB+ Fitch Ratings*
*Stabiler Ausblick.

Gemeinsames Eigentum, gemeinsamer Anspruch

Bei ODDO BHF ist gemeinsames Eigentum ein zentraler Pfeiler unseres Entwicklungsmodells. Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter können – gemeinsam mit der Familie Oddo – Aktionärinnen und Aktionäre werden und halten zusammen 90 % des Grundkapitals der Gruppe. Diese Interessenangleichung verankert unsere Entscheidungen langfristig und verbindet nachhaltiges Wachstum unmittelbar mit individueller und kollektiver Verantwortung.

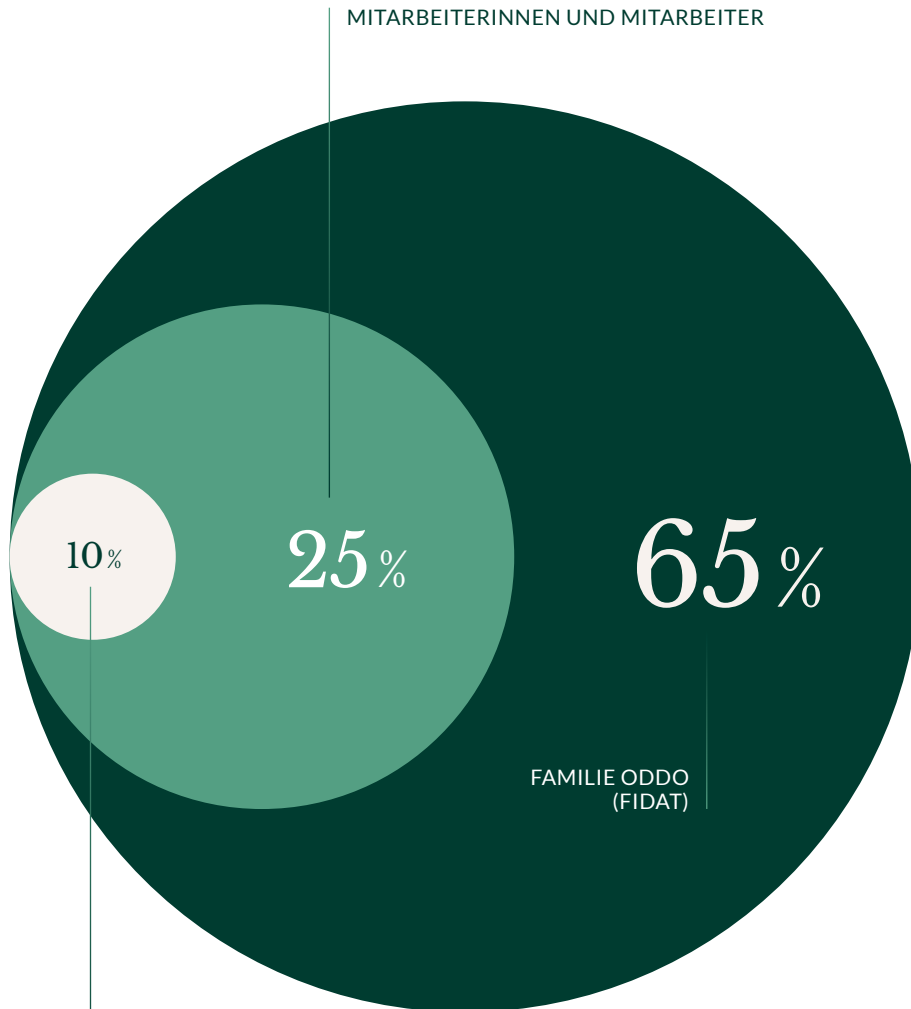
Unser unternehmerisches Selbstverständnis basiert auf einer einfachen Überzeugung: Leistung ist stärker, wenn Eigentum geteilt wird. Durch ihre Beteiligung an der Entwicklung der Gruppe nehmen unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter direkt an dem Wert teil, den sie selbst mitgestalten. Dadurch stärken wir eine Unternehmenskultur, in der Initiative, Verantwortungsbewusstsein und langfristiges Denken im Zentrum unseres Handelns in allen Geschäftsbereichen stehen.

Überzeugung erfordert Ausrichtung – deshalb investieren wir auch gemeinsam mit unseren Kundinnen und Kunden. Wir teilen Chancen und Risiken; „Skin in the Game“ ist für uns ein grundlegendes Prinzip und kein bloßes Bekenntnis. Vertrauen entsteht

durch Taten, und wenn mehr als die Hälfte unserer Belegschaft Aktionärinnen und Aktionäre sind, wird Engagement zu einem greifbaren Bestandteil der Identität unserer Gruppe.

Unsere Eigentümerstruktur reflektiert eine langjährige unternehmerische Tradition. Seit über 175 Jahren bauen wir als europäische, familiengeführte Finanzgruppe unsere Entwicklung auf einer starken Kultur der Unabhängigkeit auf. Sie prägt unsere strategischen Entscheidungen, stärkt die Widerstandsfähigkeit unseres Modells und bestimmt, wie wir mit unseren Partnern zusammenarbeiten. Mit 25 % des Kapitals in Mitarbeiterinnen- und Mitarbeiterhand und 65 % im Besitz der Familie Oddo ist unsere Governance auf Stabilität, strategische Ausrichtung und langfristige Perspektive ausgelegt.

Dieses gemeinsame Commitment von Familie, Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und Kundinnen und Kunden stärkt unsere Fähigkeit, mit Überzeugung und Beständigkeit zu handeln. Es ermöglicht uns, nachhaltiges Wachstum zu verfolgen und gleichzeitig die Unabhängigkeit zu bewahren, die unser Handeln und unsere Identität Tag für Tag bestimmt.



ANDERE, DAVON:

- › Familie Bettencourt Meyers (Téthys)
- › Thierry Lombard und Pierre Landolt
- › Natixis

Executive Committee

Vordere Reihe, von links nach rechts:

DR. ALEXANDER ILGEN
Chief Financial Officer
and Head of Corporate Development

PHILIPPE ODDO
General Partner and CEO

NOÉMIE ELLEZAM
Chief Marketing and Data Officer

JOACHIM HÄGER
Global Head of Private Wealth Management

Hintere Reihe, von links nach rechts:

CHRISTIAN ZAHN
Global Head of Investment Banking

ISABEL JAHN
Global Head of Human Resources

BENOÎT CLAVERANNE
Chief Transformation
and Development Officer

NICOLAS CHAPUT
Global Head of Asset Management
and Private Assets

GRÉGOIRE CHARBIT
Global Head of Corporate Banking,
Asset Servicing & Metals

CHRISTOPHE TADIÉ
Global Head of Legal, Risk and Compliance



PROF. DR. SIMONE WESTERFELD
Stellvertretende CEO
*Tritt dem Executive Committee
am 1. Juni 2026 bei*



Aufsichtsräte

ODDO BHF SCA

OLIVIER MARCHAL

Vorsitzender des Aufsichtsrats,
Stellvertretender Vorsitzender des Aufsichtsrats ODDO BHF SE,
Chairman, Bain & Company France

ODDO BHF SE

WERNER TAIBER

Vorsitzender des Aufsichtsrats,
Vorsitzender des Aufsichtsrats ODDO BHF Asset Management
GmbH, Düsseldorf

HÉLÈNE AURIOL POTIER

Senior Advisor bei Warburg Pincus-Digital Technologies

DORIS BIRKHOFFER

Vorsitzende, Siemens Frankreich

RONALD LATENSTEIN VAN VOORST

CEO, Sailfish Management

BETTINA VON OESTERREICH

CEO, BVO Consult GmbH

PATRICK WERNER

CEO, Arum Internationals

LAURENT MIGNON *Censor*

Vorsitzender des Vorstands, Wendel

NICOLAS NAMIAS *Censor*

Vorsitzender des Vorstands, BPCE

OLIVIER MARCHAL

Stellvertretender Vorsitzender des Aufsichtsrats, ODDO BHF SE
Vorsitzender des Aufsichtsrats, ODDO BHF SCA, Paris
Chairman, Bain & Company France, Paris

DR. KATRIN BURKHARDT

Unternehmensberaterin, Berlin

SABINE DIEHL*

Vorsitzende des Gesamtbetriebsrats und stellvertretende
Vorsitzende des Betriebsrats Frankfurt am Main, ODDO BHF SE,
Frankfurt am Main

JUTTA MILKE*

Stellvertretende Vorsitzende des Betriebsrats Frankfurt am Main
und des Gesamtbetriebsrats, ODDO BHF Asset Management
GmbH, Düsseldorf

SUSANNE KLÖSS-BRAEKLER

Aufsichtsrat und Senior Advisor
in Banking und Digital Business, München

* Arbeitnehmervertretung.

A photograph of three young children sitting on a green carpeted floor, clapping their hands. The child in the center is a girl with long dark hair, wearing a white t-shirt and light blue shoes with white socks. To her left is a girl with blonde hair and a pink headband, wearing a pink dress. To her right is a boy with dark hair, wearing a dark blue shirt. In the background, another girl is visible, also clapping. The scene is brightly lit, likely from a window on the left. The text 'Unser philanthropisches Engagement' is overlaid in white serif font, and 'Die Zukunft in Schwung bringen' is overlaid in a smaller, italicized white serif font below it.

Unser philanthropisches
Engagement

*Die Zukunft
in Schwung bringen*

ODDO BHF ACTING FOR TOMORROW

Seit 2012 engagiert sich der Stiftungsfonds „ODDO BHF Acting for Tomorrow“ in verschiedenen philanthropischen Initiativen unter aktiver Beteiligung der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sowie der Kundinnen und Kunden der Gruppe.

Über diesen Fonds bekräftigt die ODDO BHF Gruppe ihr Engagement für eine inklusivere Gesellschaft, indem sie medizinische, bildungsbezogene und soziale Projekte unterstützt.

„ODDO BHF Acting for Tomorrow“ konzentriert sich auf drei Hauptbereiche:

- **Humanitäre Maßnahmen** durch Nothilfe bei Natur-, Umwelt- oder humanitären Katastrophen
- **Unterstützung der medizinischen Forschung**
- **Bildung** (gesellschaftliche Themen)

Seit mehr als zehn Jahren arbeitet der Stiftungsfonds mit verschiedenen Organisationen zusammen, um seine philanthropischen Aktivitäten zu verstärken:

- **Rotes Kreuz**
(Bike Now!, Walk Now!, 20 km von Paris)
- **Stiftung für Alzheimer-Forschung**
(Jahresgala und Lyon-Gala)
- **Espérances Banlieues**
- **Télémaque, Rura**

Die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Gruppe engagieren sich aktiv in den Initiativen des Fonds, nehmen an Veranstaltungen wie der Alzheimer-Gala teil, die von der Stiftung für Alzheimer-Forschung organisiert wird, und unterstützen sowie begleiten junge Menschen über die Vereine Télémaque und Rura.

ODDO BHF STIFTUNG

Seit mehr als 25 Jahren engagiert sich die ODDO BHF Stiftung für Initiativen, die zur Weiterentwicklung der Gesellschaft beitragen und Gemeinschaften stärken. Ihr Ziel ist es, operative Projekte zu entwickeln und zu fördern, die den Herausforderungen unserer Zeit mit innovativen und zukunftsorientierten Konzepten begegnen. Im Mittelpunkt jedes neu initiierten Projekts stehen der langfristige Nutzen und eine nachhaltige Wirkung für die Menschen.

Unter ihrem Leitmotiv „*Neue Wege, neue Sichtweisen*“ unterstützt die ODDO BHF Stiftung Projekte in den Bereichen Soziales, Wissenschaft und Forschung, Kunst und Kultur sowie Vorhaben von deutsch-französischer Bedeutung.

Soziales

Die Stiftung legt besonderen Wert auf innovative Ansätze in der Kinder- und Jugendhilfe, insbesondere im Bereich der Bildung. Zudem fördert sie Initiativen, die die Lebensqualität im Alter verbessern und neue Möglichkeiten gesellschaftlicher Teilhabe schaffen.

Kunst und Kultur

Seit ihrer Gründung legt die Stiftung besonderen Wert auf die ästhetische Bildung junger Menschen. Ihr Ziel ist es, Freiräume für Experimentierfreude zu schaffen, kritisches Denken zu fördern und individuelles Potenzial sichtbar zu machen.

Wissenschaft und Forschung

Die Stiftung unterstützt innovative Studien sowie wegweisende wissenschaftliche Evaluationen. Darüber hinaus finanziert sie den Aufbau von Professuren, die zunächst als Stiftungsprofessuren eingerichtet werden.

Deutsch-französische Zusammenarbeit

Während sich die Förderung in den Anfangsjahren auf Projekte in Frankfurt am Main und der Rhein-Main-Region konzentrierte, wurde das Engagement seit 2023 deutlich ausgeweitet. Seither unterstützt die Stiftung verstärkt Projekte in Europa. Die Stärkung der deutsch-französischen Zusammenarbeit liegt ihr dabei besonders am Herzen.

Unsere HIGHLIGHTS 2025

Ein Jahr zur Feier des 175-jährigen Jubiläums von ODDO BHF

Anlässlich unseres 175-jährigen Jubiläums haben wir unsere Geschichte mit einer Reihe prägnanter Initiativen hervorgehoben. Ein sorgfältig gestaltetes Jubiläumsbuch zeichnet unsere Entwicklung von unseren Anfängen in Marseille im Jahr 1849 bis zu unseren strategischen Meilensteinen in Deutschland und der Schweiz nach. Eine immersive Virtual-Reality-Erfahrung bot eine zeitgemäße Perspektive auf unsere Geschichte, während verschiedene Veranstaltungen Kolleginnen und Kollegen an unseren Standorten zusammenführten, um ein Erbe zu feiern, das von Unternehmergeist, Innovationskraft und langfristigem Denken geprägt ist. Auf dieser Grundlage blicken wir zuversichtlich in die Zukunft, mit dem Anspruch, nachhaltiges Wachstum weiter voranzutreiben und die Finanzwelt aktiv mitzugestalten.



Ausbau des Investment Bankings

2025 haben wir unsere Investmentbanking-Aktivitäten deutlich ausgebaut und gezielt in die Weiterentwicklung unserer Corporate-Finance-Plattform investiert. Dabei haben wir unsere Corporate-Finance-Präsenz mit neuen Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz erweitert und zugleich unsere Position in Mittel- und Osteuropa gestärkt. Im Sektor Industrials konnten wir unsere Fachkompetenz weiter vertiefen, während wir in Healthcare, Consumer, Energy & Utilities und Infrastructure zusätzliche Expertise aufgebaut haben, um Unternehmerinnen und Unternehmer rund um M&A und Debt Advisory zu begleiten. Im Equities-Bereich haben wir unsere Marktposition weiter gestärkt und unsere paneuropäische Präsenz durch strategische Partnerschaften, ein erweitertes institutionelles Netzwerk sowie unsere Standorte in Wien und Zürich deutlich ausgebaut. Im gesamten Geschäftsbereich haben wir bereichsübergreifende Initiativen und digitale Projekte vorangetrieben, die unsere Investment-Banking-Plattform als Ganzes stärken und ihre Zukunftsfähigkeit nachhaltig sichern.



Hohe Ambitionen in der Schweiz

In der Schweiz setzt die Gruppe ihre solide Wachstumsdynamik fort, getragen vom Vertrauen von Unternehmerinnen und Unternehmern, Familienunternehmen und privaten Investorinnen und Investoren, die eine anspruchsvolle und unabhängige Begleitung suchen. Zürich bildet inzwischen das Zentrum dieser Aktivitäten, verstärkt durch den Eintritt eines Senior-Experten im Investment Banking. Parallel dazu erweitert das Research-Team seine Präsenz und umfasst nun rund zehn Analystinnen und Analysten mit einer Abdeckung von 80 Schweizer Unternehmen. Mit seinem integrierten Modell aus Private Banking, Investment Banking und Aktienresearch begleitet ODDO BHF Unternehmenslenker bei ihren strategischen Transaktionen und bietet Investoren zugleich eine fundierte Analyse der europäischen Märkte sowie der nationalen Wirtschaft und Unternehmenslandschaft.

Unsere PERSPEKTIVEN FÜR 2026

Kundenorientierung

Wir haben eine ambitionierte Transformation eingeleitet, um unsere Kundinnen und Kunden noch konsequenter in den Mittelpunkt unseres Handelns zu stellen. Dieser umfassende Wandel beinhaltet die Neuausrichtung unserer Organisation und Systeme, um unsere Partner besser zu unterstützen und unsere operative Exzellenz weiter zu stärken. Zur Steuerung dieser strategischen Entwicklung wird Simone Westerfeld zum 1. Juni 2026 als stellvertretende CEO zu uns stoßen und die Verantwortung für die Umsetzung dieser Transformation übernehmen.



Unsere nächste Phase des digitalen und technologischen Fortschritts vorantreiben

Im Jahr 2025 haben wir unsere Transformation gefestigt, indem wir die Digitalisierung unseres Kundenerlebnis beschleunigt, den Einsatz von Daten und generativer KI verstärkt und die Qualität der unseren Kundinnen und Kunden angebotenen Dienstleistungen weiter erhöht haben. Diese Fortschritte, unterstützt durch steigende Investitionen und eine gestärkte Governance, haben eine solide Grundlage für die nächste Phase unserer Entwicklung geschaffen. Im Jahr 2026 werden wir einen weiteren Schritt gehen, indem wir unsere Plattformen umfassend ausrollen, die Personalisierung unserer Dienstleistungen vertiefen und den Einsatz von KI auf all unsere Tätigkeitsbereiche ausweiten. Wir werden die Investitionsstrategie fortführen, die unsere Unabhängigkeit stärkt und eine noch ambitioniertere Innovationsdynamik fördert.

Engagement für unsere Talente

Im Jahr 2026 führen wir zur Unterstützung des Wachstums und der fortlaufenden Transformation unserer Gruppe das Programm Internal First ein. Ziel ist es, interne und internationale Mobilitäten zu beschleunigen, unseren Teams erweiterte Entwicklungsmöglichkeiten zu eröffnen und damit unseren gemeinsamen Erfolg weiter zu stärken. Unser Anspruch ist es, im Jahr 2026 mindestens 150 interne Mobilitäten zu realisieren.

Mit diesem Programm fördern wir weiterhin Diversität als zentralen Hebel für Innovation und Unternehmenserfolg. Darüber hinaus werden wir unser Weiterbildungsangebot in wesentlichen Bereichen ausbauen, darunter Leadership, interkulturelle Kompetenzen, Kundenorientierung, Nachhaltigkeit sowie, mit höchster Priorität, der souveräne Umgang mit und die Anwendung von KI.

Schließlich verfolgen wir unsere ambitionierten Rekrutierungsziele konsequent weiter und möchten mindestens 160 junge europäische Talente gewinnen, die sich von unserer finanziellen Expertise, unserer unternehmerischen Kultur und unserer starken deutsch-französischen Verankerung angezogen fühlen.



Stärkung eines einheitlichen und widerstandsfähigen Risikokontrollrahmens

Im Jahr 2025 lag der Schwerpunkt auf der Harmonisierung und Stärkung der Kontrollpraktiken in der gesamten Gruppe, um einen gemeinsamen Rahmen zu etablieren, der eine bessere Risikoüberwachung ermöglicht und die Anforderungen der verschiedenen Aufsichtsbehörden wirksam erfüllt. Im Jahr 2026 besteht die Ambition darin, diese Dynamik zu vertiefen, indem die kohärente Anwendung der gemeinsamen Standards konsolidiert, die Einführung digitaler Lösungen ausgeweitet und die Prozesse optimiert werden, um die Reaktionsfähigkeit gegenüber aufkommenden Risiken zu erhöhen. Das Ziel: in einem zunehmend anspruchsvollen regulatorischen Umfeld ein hohes Schutzniveau zu gewährleisten und gleichzeitig ein sichereres, verlässlicheres und reibungsloseres Kundenerlebnis zu bieten.

Private Wealth Management

Im Jahr 2026 wird das Private Wealth Management von ODDO BHF seinen Entwicklungskurs konsequent fortsetzen und seine Position als verlässliche, unternehmerisch geprägte Privatbank in Europa weiter festigen. Unsere finanzielle Stabilität und unsere familiengeführte Finanzgruppe bilden das Fundament für verantwortungsbewusstes Handeln und fundierte Investmentexpertise. Wir begleiten Unternehmerinnen und Unternehmer, ihre Familien sowie strategische Investoren mit klarer, vorausschauender Beratung. Im Mittelpunkt stehen für uns die weitere Stärkung unserer Präsenz in den Kernmärkten, die Modernisierung unserer digitalen Infrastruktur sowie das gezielte

Nutzungen unserer leistungsfähigen gruppenweiten Plattform, die Investment Banking, Private Equity und europäisches Aktienresearch miteinander verbindet. Unser Weg vereint Tradition und Fortschritt, Kontinuität und Erneuerung. Unser Anspruch bleibt dabei unverändert: ein langfristiger Partner zu sein, der Vermögen schützt, weiterentwickelt und über Generationen hinweg begleitet.



Corporate Finance

Nach wesentlichen Investitionen in den Ausbau unserer Corporate-Finance-Aktivitäten im vergangenen Jahr sind wir heute als europäische Plattform so aufgestellt, dass wir Unternehmerinnen, Unternehmer und institutionelle Investoren bei ihren strategischen Entscheidungen umfassend begleiten können. Mit neuen Standorten in Deutschland, Frankreich, der Schweiz und Österreich sowie einer gestärkten Präsenz in Mittel- und Osteuropa verfügen wir über eine breite lokale Verankerung in den relevanten Märkten. Unterstützt durch starke Partnerschaften verbinden wir diese regionale Nähe mit internationaler Reichweite und bieten integrierte Beratung in M&A und Debt Advisory. Unsere Sektorexpertise in Healthcare, Industrials, TMT, Consumer, Energy & Utilities und Infrastructure ermöglicht es uns, Unternehmen in ihren zentralen strategischen Entscheidungen umfassend zu begleiten. Gleichzeitig stärken wir die Zusammenarbeit mit weiteren Bereichen der Bank, um dazu beizutragen, eine ganzheitliche Beratung für unsere Kundinnen und Kunden zu ermöglichen.



Private Assets

2026 markiert einen entscheidenden Schritt für unsere Private-Assets-Plattform: Wir führen Private Equity und Private Debt in einem vollständig integrierten Modell zusammen. Unser Ziel ist es, unsere Vertriebspräsenz auszubauen und unsere Emissionsexpertise zu stärken. Dabei bauen wir auf unsere Stärken: unsere anerkannte Position im Sekundärmarkt und unsere zentrale Rolle bei der Finanzierung mittelständischer Unternehmen in Deutschland und Frankreich. Durch engere Zusammenarbeit mit den Fachbereichen der Gruppe wollen wir institutionellen Kundinnen und Kunden, Vertriebspartnern, Vermögensberatern und großen Privatkundinnen und -kunden ein klareres, kohärenteres und wirklich maßgeschneidertes Leistungsspektrum bieten. So reagieren wir auf die wachsende Nachfrage nach diversifizierten und robusten Private-Market-Lösungen.



PRIVATE WEALTH *Management*

„Wir sind überzeugt, dass echte Exzellenz im Private Wealth Management mit Zuhören beginnt. Nur wenn wir verstehen, was unseren Kundinnen und Kunden wirklich wichtig ist, können wir Strategien entwickeln, die ihr Vermögen bewahren, weiterentwickeln und mit Bedeutung erfüllen. Unser Anspruch ist es, Erkenntnisse in Handeln zu überführen – damit jede unserer Entscheidungen Ihre Werte, Ziele und Erwartungen widerspiegelt.“



JOACHIM HÄGER
Global Head of Private Wealth
Management



Private Wealth *Management*

EXPERTISE

Strategische Asset Allocation
Family-Office-Dienstleistungen
Nachfolgeplanung
Stiftungs-Dienstleistungen
Diskretionäre Vermögensverwaltung
Beratungsmandat für liquide Anlagen
Beratungsmandat für Private Assets
Kapitalmarkt-Desk
Privat- und Firmenvermögen
Finanzierungslösungen

Gemeinsam mit unseren Kundinnen und Kunden *langfristige Vermögenswerte gestalten*

Was unsere Kundinnen und Kunden uns anvertrauen, ist nie nur Kapital. Es ist ein Vermächtnis, das ein ganzes Leben voller Entscheidungen, Verantwortlichkeiten und Ambitionen widerspiegelt. Unternehmer, Führungskräfte, Familien und Stiftungen sehen sich zunehmend komplexen Rahmenbedingungen gegenüber. Sie müssen private und berufliche Interessen in Einklang bringen, Eigentum und Governance strukturieren, Generationenwechsel vorbereiten und regulatorische Anforderungen navigieren. Über die reine Performance hinaus suchen sie nach Kohärenz: einer Möglichkeit, ihre Vermögenswerte mit ihren Werten, Verantwortlichkeiten und langfristigen Zielen in einer komplexen Welt miteinander zu vereinbaren. Die Betreuung eines solchen Vermögens erfordert mehr als finanzielle Expertise. Sie verlangt Urteilsvermögen, Diskretion und ein echtes Verständnis für das, was wirklich zählt.

Als familiengeführte und weitgehend mitarbeiterbeteiligte europäische Finanzgruppe begegnet ODDO BHF diesen Herausforderungen mit langfristiger Perspektive und Interessengleichheit. Unser unternehmerisches Erbe – ein Unternehmen über Generationen hinweg aufzubauen und weiterzugeben – vermittelt uns ein authentisches Verständnis für die Realität derjenigen, die dasselbe getan haben.

Unser Private Wealth Management bietet einen umfassenden und persönlich ausgerichteten Ansatz zur Strukturierung, Bewahrung und Entwicklung privaten und beruflichen Vermögens. Jede Beziehung beginnt mit Zuhören: dem Verständnis familiärer Dynamiken, Governance-Fragen, unternehmerischer Projekte und Nachfolgeregelungen, bevor maßgeschneiderte und umsetzbare Lösungen entwickelt werden.

Sie profitieren von einem vollständig integrierten Modell: einem Relationship-Manager als vertrauenswürdigen Partner, unterstützt durch ein koordiniertes Netzwerk von Spezialistinnen und Spezialisten – Investmentmanagern, Vermögensplanern, M&A-Experten sowie dedizierten Research-Teams. Dieses integrierte Modell ermöglicht disziplinierte Entscheidungsprozesse über Marktzyklen und Lebensphasen hinweg und gewährleistet langfristig Kontinuität und Orientierung.

Unser Anspruch: das uns entgegengebrachte Vertrauen zu würdigen und gemeinsam ein widerstandsfähiges und dauerhaftes Vermächtnis zu gestalten.

Quelle: ODDO BHF Private Wealth Management, Stand 31. Dezember 2025

70,2 MRD.€

Verwaltetes Vermögen

748

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter



THOMAS BURRI

Head of Private Wealth Management,
ODDO BHF Switzerland



EMMANUEL D'ORSAY

Head of Private Wealth Management,
ODDO BHF France



MISCHA TSCHOPP

Head of Private Wealth Management,
ODDO BHF Germany



Family Office

EXPERTISE

Vermögensarchitektur

Beratung zu Lösungen für den passenden Vermögensträger
Entwicklung einer Familienstrategie
Einbindung der nächsten Generation
Erbschaftsplanung

Vermögensmanagement

Strategische Asset Allocation
Analyse- und Optimierungskonzepte zur bisherigen Ausrichtung
Managerselektion im liquiden wie illiquiden Bereich
Kostenoptimierung

Vermögensüberwachung

Berichtswesen und Controlling
Datenschnittstelle zum Verfasser des Jahresabschlusses sowie Steuerberaterinnen/-berater

Philanthropie und Stiftungen

Beratung zur Stiftungsgründung
Ganzheitliche Beratung zu Stiftungen
Optimierung der Vermögensanlage

Experten Netzwerk

Anwaltskanzleien und Notarinnen/Notare
Internationale Steuerberaterinnen/-berater
Kunst- und Immobilienexperten

Unsere Expertise für *Ihre Zukunft*

Der Schutz und die Weiterentwicklung von Familienvermögen, das häufig über Generationen hinweg aufgebaut wurde, erfordern eine vorausschauende und professionelle Perspektive. Bei ODDO BHF bewahren und entwickeln wir das Vermögen unserer Kundinnen und Kunden mit dem Ziel, es erfolgreich an die nächste Generation weiterzugeben. Unsere Aufgabe ist es, alle verfügbaren Möglichkeiten zu erschließen, um die individuellen Bedürfnisse unserer Kundinnen und Kunden zu erfüllen und ihre langfristigen Interessen zu fördern.

Wenn neue Projekte entstehen oder sich Prioritäten verändern, ist es entscheidend, sich auf einen verlässlichen Partner verlassen zu können. Wir begleiten unsere Kundinnen und Kunden bei der Organisation und Strukturierung ihres Vermögens, unabhängig von ihrer familiären Situation und der Komplexität ihrer Vermögenswerte. Seit mehr als 25 Jahren entwickeln wir individuelle Konzepte, die die besonderen Werte und Stärken unseres Family Office widerspiegeln.

Gemeinsam erarbeiten wir maßgeschneiderte Lösungen:

Asset Management

Von der Analyse bis zum Reporting begleiten wir unsere Kundinnen und Kunden bei finanziellen, steuerlichen, rechtlichen sowie administrativen Fragestellungen und binden externe steuerliche sowie rechtliche Expertinnen und Experten ein.

Vermögensstrukturierung

Wir erarbeiten für unsere Mandantinnen und Mandanten eine individuelle Gesamtvermögensstrategie (SAA) inklusive einer vorausschauenden Nachfolgeplanung, um die Vermögensanlagen langfristig und generationsübergreifend zu erhalten.

Stiftungen & Philanthropie

Wir unterstützen unsere Mandantinnen und Mandanten bei der Planung und Umsetzung ihrer gemeinnützigen Ideen. Zudem optimieren wir die Strategien zur Sicherung der Vermögenswerte, sodass die Ziele dauerhaft erreicht werden.

Zugang zu unserem Netzwerk

Werden Sie Teil einer Gemeinschaft von Sammlerinnen und Sammlern, Unternehmerinnen und Unternehmern und Führungspersönlichkeiten mit gemeinsamen Interessen und exklusiven Möglichkeiten.

25 Jahre

Family Office-Erfahrung

30+

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
im Family Office von ODDO BHF

3 Standorte

Frankfurt am Main / Paris / Zürich



PHILIPP MAHLO
Managing Director,
ODDO BHF Family Office,
Germany



ALICE GORGE
Managing Director,
ODDO BHF Family Office,
France



JÜRGEN UNGER
Managing Director,
ODDO BHF Family Office,
Germany



NADINE MAIER
Managing Director,
ODDO BHF Family Office,
Switzerland



STEFAN GRAF VON MONTGELAS
Managing Director,
ODDO BHF Family Office,
Germany



ASSET *Management*

„Die Kombination von Talenten aus unterschiedlichen Kulturen und Hintergründen mit einem konsequenten Fokus auf Innovation macht ODDO BHF zu einem herausragenden europäischen Akteur im Asset Management.“



NICOLAS CHAPUT
Global Head of Asset Management
and Private Assets



Asset *Management*

EXPERTISE

Aktien Fundamental

Aktien Thematisch

Aktien Quantitativ

Multi-Asset-Lösungen

Renten

Private Equity & Private Debt

Aktive Expertise, feste Überzeugungen

Institutionelle Anlegerinnen und Anleger sowie Vertriebspartnerinnen und -partner sind heute mit einer nie dagewesenen Komplexität der Märkte konfrontiert. Höhere Volatilität, strengere Regulierung und wachsende Nachhaltigkeitsanforderungen verlangen mehr als eine standardisierte Portfoliokonstruktion. Kundinnen und Kunden benötigen Klarheit in unsicheren Zeiten. Sie erwarten diszipliniertes Risikomanagement, Zugang zu fundierter Expertise sowie Anlagelösungen, die langfristig Mehrwert schaffen. Vor allem erwarten sie einen Partner, der mit Überzeugung, Transparenz und Beständigkeit handelt.

Als führender europäischer Asset Manager bietet ODDO BHF Asset Management ein umfassendes Spektrum an Anlagelösungen in den Bereichen Aktien, Anleihen, Multi-Asset-Strategien und Private Assets. Unser Ansatz ist konsequent aktiv und langfristig ausgerichtet. Dahinter steht die Überzeugung, dass Anlageerfolg auf tiefgehendem Verständnis, präziser Analyse und fundierten Entscheidungen basiert. Unsere Anlageentscheidungen basieren auf einer Kombination von finanzieller Analyse, der Bewertung extrafinanzieller Faktoren und dem Einsatz moderner KI-Tools. Dies ermöglicht es uns, Chancen frühzeitig zu erkennen, Risiken zu bewerten und Portfolios zusammenzustellen, die in verschiedenen Marktzyklen bestehen können.

Nachhaltigkeit ist fest in unserer Philosophie verankert. Kundinnen und Kunden können aus einem breiten Angebot an nachhaltigen Finanzlösungen über alle Anlageklassen hinweg wählen.

Unsere Stärke liegt in der Stabilität und Erfahrung unserer Investmentteams. Ihre langjährige Expertise schafft im Zusammenspiel mit transparenten und disziplinierten Investmentprozessen einen Rahmen, der Vertrauen fördert. Mit nachvollziehbaren Methoden und solider Governance sind wir unseren Kundinnen und Kunden ein Partner, der Verlässlichkeit, Überzeugung und langfristige Wertschöpfung vereint.

65

 MRD.€

Verwaltetes Vermögen

350

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter

81%

der Assets umfassen ESG-Kriterien



NICOLAS CHAPUT
Global Head of Asset Management
and Private Assets



Private *Assets*

EXPERTISE

Thematische Dachfonds und Co-Investments unserer Fonds

Sekundärinvestments

Lösungen für die Welt von morgen

Technologie

Direktinvestitionen

Strategische Geschäftsmöglichkeiten

Senior Debt

Exklusiver Zugang zu *Private Assets* für unsere Kundinnen und Kunden

Um Anlagechancen zu eröffnen, kommt es auf ein starkes Netzwerk, verlässliches Sourcing und die Fähigkeit, schnell und präzise zu handeln, an. Für einen langfristigen Anlageerfolg entscheidend sind die Identifizierung von tragfähigen Anlagethemen und eine disziplinierte Risikosteuerung. Mit steigenden Erwartungen suchen Kundinnen und Kunden Partner, die Unabhängigkeit mit ausgeprägtem unternehmerischem Geist verbinden. Gefragt ist eine vertrauenswürdige Plattform, die relevante Private-Market-Investitionen über Regionen und Zyklen hinweg auswählt und einen konsequenten Fokus auf Wertschöpfung hat.

ODDO BHF Private Assets bietet spezialisierte Lösungen in den Bereichen Private Equity, Venture Capital und Private Debt, die präzise auf diese Anforderungen zugeschnitten sind. Unsere Stärke liegt in unserer Fähigkeit, vielversprechende Chancen unter Berücksichtigung der Risiken gezielt zu identifizieren und zu nutzen. Im Private-Equity-Segment eröffnet uns unser globales Netzwerk Zugang zu Unternehmen und spezialisierten Managern mit hohem Potenzial. Im Bereich Private Debt profitieren wir von unserer starken Präsenz in Deutschland, die uns direkten Zugang zu einem stabilen, ausgereiften Markt verschafft. Unsere Teams arbeiten unabhängig, kreativ und agil – hierdurch können wir Chancen und Risiken frühzeitig erkennen und unseren Kundinnen und Kunden entscheidende Vorteile sichern.

Mit 4,5 Milliarden Euro an eingeworbenem Kapital leisten wir einen wirtschaftlichen Beitrag und unterstützen Unternehmen, die den wirtschaftlichen Wandel vorantreiben können. Wir arbeiten mit Unternehmern und Innovatoren zusammen, die unsere Ambition und unsere langfristige Perspektive teilen. Unser Ziel ist klar: wettbewerbsfähige und nachhaltige Renditen zu erzielen, indem wir strategisch zentrale, gesellschaftliche Trends und Herausforderungen aufgreifen. Mit sorgfältiger Auswahl und als aktiver Partner ermöglichen wir unseren Kundinnen und Kunden, in einer sich wandelnden Welt, beständige Werte zu schaffen.

4,5 MRD.€

Eingeworbenes Kapital
(Private Equity und Private Debt)

80+

Private-Debt-Transaktionen

500+

unter Private-Equity-Beteiligungen

20+

Jahre Erfahrung im Bereich
Private Equity

30+

Jahre Erfahrung im Bereich Private Debt



NICOLAS CHAPUT
Global Head of Asset Management
and Private Assets



Independent Financial *Advisors*

EXPERTISE

(Kapital-)Lebensversicherungen

Altersvorsorge und Mitarbeitersparpläne

Wertpapierdepots und Aktiensparpläne

Wealth-Management-Services: Investmentbanking, Aktiv-/Passivgarantien und Lombardkredit

Private Assets: Liquide Private-Equity- und Private-Debt-Lösungen für Lebensversicherungen und Rentensparpläne

Immobilien: Core-Plus- und Value-Added-Strategien

Strukturierte Produkte: Aktien und Renten

Asset Engineering

Gemeinsam erfolgreich

In einem stark umkämpften, wettbewerbsintensiven Markt sind für unabhängige Finanzberaterinnen und -berater (IFA) enge Kundenbeziehungen und tiefes Vertrauen entscheidend für den geschäftlichen Erfolg. Dies gilt umso mehr, als digitale Anbieter die Erwartungen der Kundinnen und Kunden neu definieren.

Wettbewerbsvorteile entstehen dort, wo man bietet, was andere nicht können: exklusive Produkte, erstklassigen Service und ein reibungsloses Kundenerlebnis mit sofort erkennbarem Mehrwert. In einer sich wandelnden Welt sind jene unabhängigen Beraterinnen und Berater erfolgreich, die zielgerichtet, reaktionsschnell und kompromisslos kundenorientiert agieren.

Von Unternehmer zu Unternehmer: Wir schätzen Unabhängigkeit und sprechen dieselbe Sprache. Bei ODDO BHF setzen wir nachhaltige Impulse mit unternehmerischem Geist durch unabhängige Beratung, internationale Lösungen und aktive Vernetzung.

Seit mehr als 35 Jahren bieten unsere Teams erstklassigen Service und Zugang zu ausgewählten, exklusiven Anlagechancen, stets abgestimmt auf die Bedürfnisse unserer IFA-Partner und deren Kundinnen und Kunden.

Wir bündeln die gesamte Stärke unserer Gruppe in einer exklusiven, geschlossenen „All in One“-Architektur. Damit bieten wir passgenaue und verlässliche Lösungen in den Bereichen Lebensversicherung, Premium Banking, Wertpapierdepots, Immobilien, Private Equity, Altersvorsorge und Asset Management. Indem wir gemeinsame Interessen verfolgen, schaffen wir langfristige Werte für die Kundinnen und Kunden unserer Partner. Ohne Kompromisse.

In allen Regionen Frankreichs stehen jedem Partner zwei feste Ansprechpartner zur Seite. Diese enge Zusammenarbeit und die Unterstützung durch ein reaktionsstarkes Backoffice sichern eine reibungslose Betreuung. Unsere marktführende Zufriedenheitsquote spricht für sich – und macht uns zum bevorzugten Partner der meisten Top-IFAs in Frankreich.

Unsere Mission: Jeden Tag als Chance begreifen mit dem Ziel, gemeinsam mit unseren Partnern die Unabhängigkeit unserer Kundinnen und Kunden zu stärken und ihren Erfolg zu fördern.

8,3 MRD.€

Verwaltetes Vermögen

60

Spezialisierte Expertinnen und Experten, darunter 18 Vertriebsspezialistinnen und -spezialisten in Frankreich und Belgien

1.000

Unabhängige Finanzberaterinnen und -berater (IFA-Partner)

100.000

Endkundinnen und -kunden



RAPHAËL HASSAN

Director of IFA department

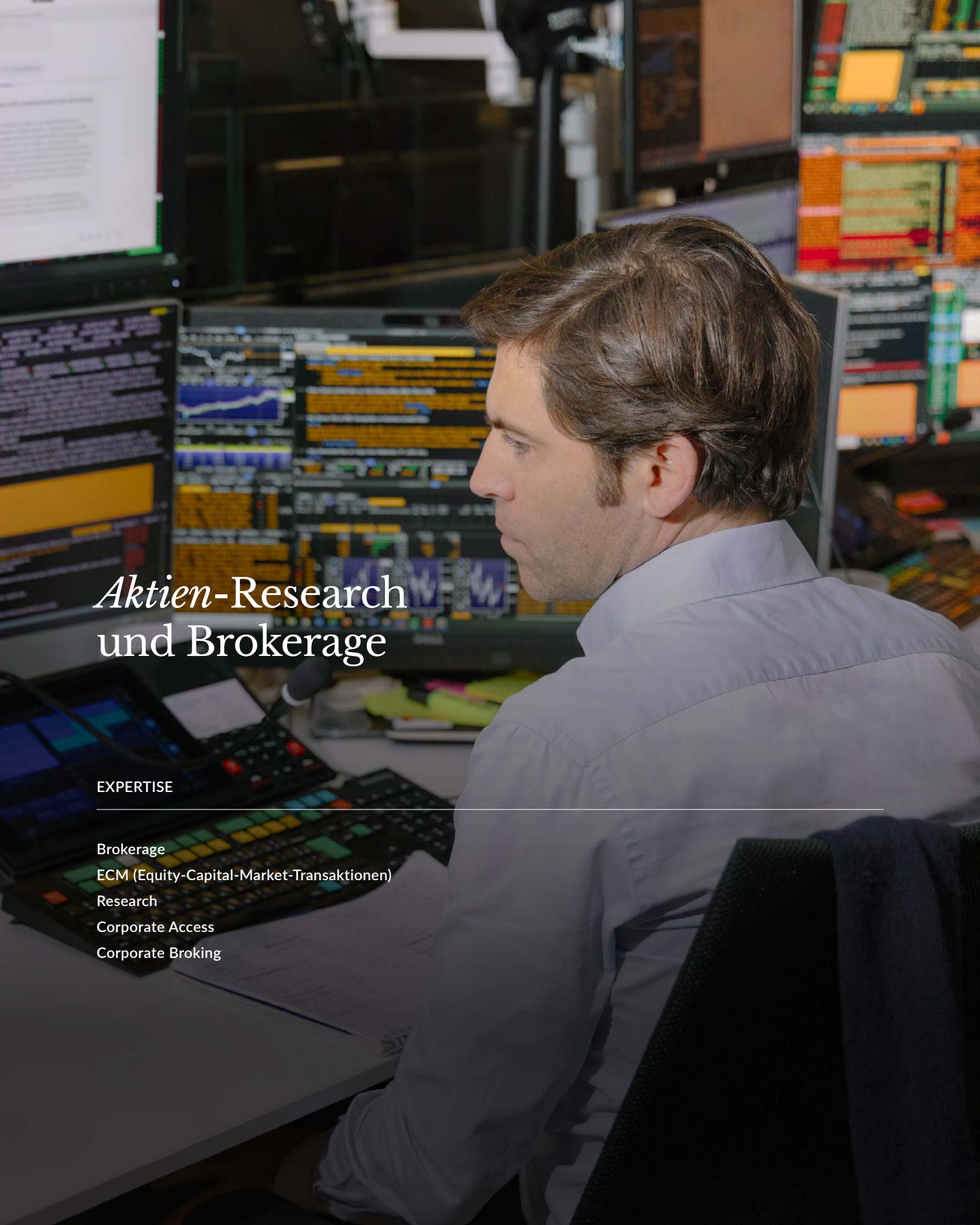


INVESTMENT *Banking*

„Mit unternehmerischem Denken und umfassender Kapitalmarkt- und Advisory-Expertise begleiten wir Entscheidungsträgerinnen und -träger dabei, Chancen zu ergreifen, Wachstum zu gestalten und aus entscheidenden Momenten nachhaltige Werte zu schaffen.“



CHRISTIAN ZAHN
Global Head of Investment Banking



Aktien-Research und Brokerage

EXPERTISE

Brokerage
ECM (Equity-Capital-Market-Transaktionen)
Research
Corporate Access
Corporate Broking

Mit fundierter Expertise Chancen an den *europäischen Aktienmärkten* erschließen

Als einer der führenden Broker für europäische Aktien bieten wir institutionellen Kundinnen und Kunden ein erstklassiges Brokerage-Angebot, das auf einer Research-Expertise von mehr als 850 analysierten Unternehmen basiert. Darüber hinaus beraten wir Unternehmen sowie Unternehmerinnen und Unternehmer bei der Strukturierung und Umsetzung von Finanzierungen – etwa Kapitalerhöhungen, Börsengängen und weiteren Kapitalmarkttransaktionen – und verschaffen ihnen Zugang zu einer breiten Basis von rund 850 institutionellen Investoren.

Dank unserer Partnerschaften mit führenden europäischen Banken (Natixis, ABN Amro, BBVA, Commerzbank und Raiffeisen Bank International) profitieren wir von erfahrenen Teams, die attraktive Chancen unter Berücksichtigung der Risiken an den Aktienmärkten identifizieren und nutzen. Mit mehr als 400 Roadshows und 12 Konferenzen pro Jahr eröffnen wir unseren Kundinnen und Kunden neue Möglichkeiten und schaffen wertvolle Begegnungen zwischen Emittenten und Investoren. Zugleich weisen wir darauf hin, dass Kapitalmarktinvestitionen Risiken bergen und Wertentwicklungen Schwankungen unterliegen können.

Mit ausgeprägter sektoraler Expertise, einem gesamteuropäischen Small- und Mid-Cap-Ansatz sowie einer starken Spezialisierung auf Large- und Mid-Cap-Titel ist unser Research unabhängig und qualitativ hochwertig. Als erfahrenes Research-Team im Bereich nachhaltiger Investments integrieren wir ESG-Kriterien (Umwelt, Soziales und Unternehmensführung) in unsere Analysen und führen detaillierte Studien zu zentralen ESG-Themen durch.

Wir stützen uns auf unsere DNA als unabhängige Finanzgruppe, als Investor und als unternehmerisch geprägtes Haus, das von einer Generation zur nächsten weitergegeben wird. Dieses Erbe verschafft uns privilegierten Zugang zu einem weitreichenden Netzwerk von Unternehmen und Investoren, wodurch wir unseren Kundinnen und Kunden langfristigen Mehrwert bieten können.

Darüber hinaus bieten wir über unsere Plattform hochwertige Handelsdienstleistungen für unterschiedlichste Kundengruppen. Neben einer starken institutionellen Präsenz verfügen wir über eine solide Retail-Plattform, die mehr als 20 Bankennetze bedient, und zählen weiterhin zu den führenden Corporate-Broking-Häusern in Frankreich, Deutschland und den Beneluxstaaten.

N°1

Overall Broker in Frankreich, Österreich und Beneluxländern

N°2

Overall Broker in Deutschland

N°4

Anzahl der ECM-Transaktionen in der Eurozone 2021–2024

N°6

Broker in Spanien

850

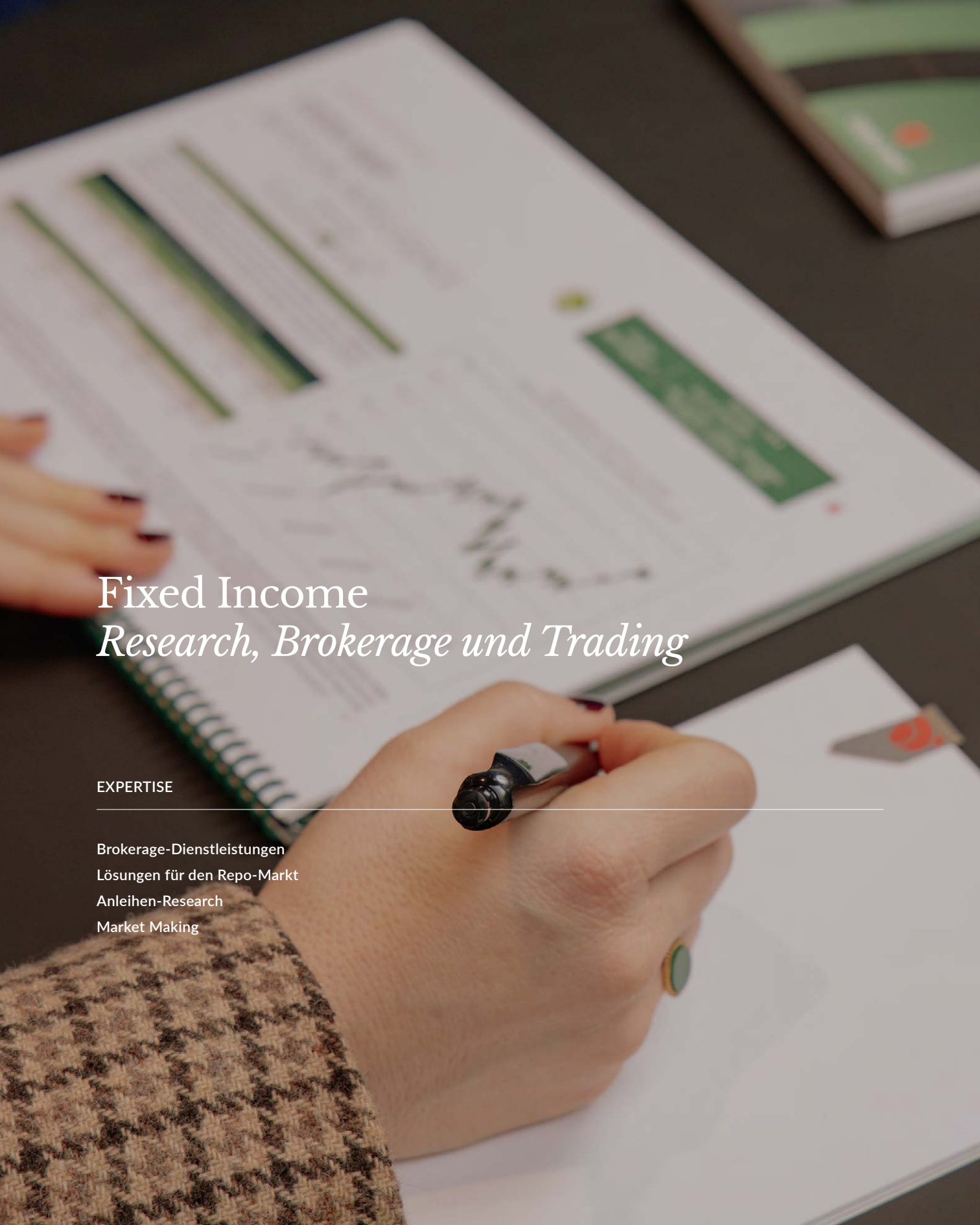
Durch das Aktien-Research abgedeckte Werte

850

Institutionelle Anleger



MATTHIAS DESMARAIS
Head of Equities



Fixed Income *Research, Brokerage und Trading*

EXPERTISE

Brokerage-Dienstleistungen
Lösungen für den Repo-Markt
Anleihen-Research
Market Making

Vorschläge von *Anlagemöglichkeiten* für unsere Kundinnen und Kunden unter Nutzung *unserer Bilanz*

Wir bieten Investoren eine vollständig integrierte Plattform, die Brokerage, Market Making, Repo-Geschäfte und Fixed Income Research umfasst. Unsere paneuropäische Abdeckung verschafft uns sowohl ein ausgezeichnetes Wissen über die Emittenten als auch ein präzises Verständnis der Bedürfnisse unserer Endkundinnen und -kunden.

Unsere wichtigste Stärke liegt in unserer Fähigkeit, Liquidität über die verschiedenen von Handelsplattformen angebotenen Kanäle bereitzustellen, um unsere Kundinnen und Kunden entlang der gesamten Wertschöpfungskette zu begleiten.

Was uns besonders auszeichnet, ist unsere Fähigkeit, unseren Kundinnen und Kunden unabhängiges, fundamentales Research anzubieten, das sich deutlich von den üblichen sektorbezogenen Analysen abhebt. Wir decken ein repräsentatives Spektrum des High-Yield-Markets sowie des breiteren Finanzsektors ab, einschließlich nicht gerateter Unternehmen.

Vor dem Hintergrund des aktuellen geopolitischen Umfelds haben sich die Marktdynamiken grundlegend verändert, was zu einer spürbaren Divergenz der geldpolitischen Ausrichtungen in den verschiedenen Regionen geführt hat. Investoren sehen sich dadurch mit einer erhöhten Volatilität konfrontiert, die sowohl das Zinsniveau als auch die Risikoaufschläge beeinflussen kann. In diesem Kontext haben wir beschlossen, unsere Trading-Kapazitäten gezielt auszubauen, um unseren Kunden eine noch umfassendere Liquiditätsbereitstellung zu ermöglichen.

Unsere paneuropäische Reputation verschafft uns direkten Zugang zu Emittenten und ermöglicht es uns, jedes Jahr zahlreiche Corporate-Access-Veranstaltungen zu organisieren – darunter Foren, Roadshows sowie Marketing-Meetings mit Analystinnen und Analysten sowie Expertinnen und Experten.

27

 MRD. €

Handelsvolumen

N°1

Bestes Credit Research in Europa (Euromoney Survey)

N°1

In High Yield Research in 4 aufeinanderfolgenden Jahren (Euromoney Survey)

36

Expertinnen und Experten, davon: 8 Kreditanalysten, 8 Händler, 10 Vertriebsspezialisten

1.000+

Institutionelle Kundinnen und Kunden durch ganz Europa



CHRISTOPHE QUESNEL
Head of Fixed Income & Sales



CAROLE BRAUDEAU
Head of Credit Research



STÉPHANE ARTIGAUD
Head of Securities Lending & Repo

A person in a dark suit and white shirt is pointing at a document on a dark wooden table. On the table, there is a white coffee cup on a saucer, a spiral-bound notebook with a green cover, and a small notepad with handwritten notes. The background is blurred, showing another person's arm and a laptop.

Corporate *Finance*

EXPERTISE

Beratung

Mergers & Acquisitions (M&A)
Finanzierungsberatung
Restrukturierung
Public M&A

Sektoren

Healthcare
Industrials
TMT
Consumer
Energy & Utilities
Infrastructure

Langfristige Begleitung von Unternehmen und Investoren

ODDO BHF Corporate Finance berät Unternehmerinnen und Unternehmer sowie, Familienunternehmen, Konzerne und Finanzinvestoren bei ihren wichtigsten strategischen Entscheidungen. Als familien- und mitarbeitergeführte Finanzgruppe mit 175 Jahren unternehmerischem Erbe verbinden wir Unabhängigkeit, langfristiges Denken und einen partnerschaftlich geprägten Beratungsansatz.

Unsere Corporate-Finance-Plattform ist fest in Deutschland, Frankreich, der Schweiz und Österreich verankert und wird durch eine starke Expertise in den zentral- und osteuropäischen Märkten ergänzt. Strategische Partnerschaften runden unsere internationale Reichweite und sektorale Tiefe zusätzlich ab und verschaffen unseren Kundinnen und Kunden einen breiteren Zugang sowie ein tieferes Marktverständnis.

Wir bieten umfassende Beratungsleistungen in den Bereichen M&A und Debt Advisory und begleiten unsere Kundinnen und Kunden in komplexen strategischen und finanziellen Situationen bei privaten und öffentlichen Transaktionen in ganz Europa.

In entscheidenden Momenten wie Akquisitionen, Veräußerungen, Nachfolgeregelungen, Kapitalaufnahmen oder strategischen Neuausrichtungen vertrauen Unternehmerinnen und Unternehmer auf unsere fundierte Beratung, unsere langjährige Erfahrung und unser unternehmerisches Denken, um messbaren Wert und nachhaltige Wirkung zu schaffen.

20+

Transaktionen
pro Jahr

6

Kernsektoren

55+

Bankerinnen und
Banker in Frankreich,
Deutschland, Österreich
und der Schweiz

Quelle: ODDO BHF Corporate Finance, Stand 31. Dezember 2025



HUBERT PRESCHÉZ
Managing Partner,
Global Head of M&A



DR. KLAUS IMHOF
Managing Partner,
Head of M&A Austria / CEE



HERVÉ RONIN
Managing Partner,
Group Head of Healthcare



PHILIPP STEFFENS
Managing Partner,
Group Head Consumer & Retail



JEAN-FRANÇOIS DELPECH
Managing Partner,
Group Head of TMT



KONSTANTIN IVANOV
Managing Partner,
Group Head of Energy & Utilities



ANDREAS BIENERT
Managing Partner,
Group Head of Industrials



MARTIN FRISCHKNECHT
Senior Advisor,
M&A Switzerland



EDWARD DE STIGTER
Managing Partner, Head of
Healthcare Germany & PE Coverage



LAURENT BONNIN
Managing Partner,
Head of Debt Advisory



PAUL DE MESTIER
Managing Partner,
Head of Healthcare France

Institutional *Fund Platform*

Institutionelle Anleger mit *Klarheit* und *Vertrauen stärken*

Institutionelle Anleger agieren in einem anspruchsvollen Umfeld: fragmentierter Fondszugang, komplexe und teils ineffiziente Prozesse sowie steigende Anforderungen an Transparenz und Regulatorik. Entscheidungen müssen schneller, fundierter und datenbasiert getroffen werden. Gefragt sind Lösungen, die Komplexität reduzieren, Effizienz erhöhen und höchste Standards in Transparenz, Governance und Compliance wahren – ohne Kompromisse bei Performance, Stabilität oder regulatorischer Sicherheit.

Unsere institutionelle B2B-Fondsplattform wurde genau dafür entwickelt: Sie vereinfacht den Zugang zu Fonds grundlegend und setzt neue Maßstäbe bei Effizienz und Servicequalität. Mit moderner Technologie, integrierten Daten- und Reportinglösungen sowie einem umfassenden operativen Service bietet sie ein integriertes, nahtloses Kundenerlebnis entlang der gesamten Wertschöpfungskette – vom breiten Fondsspektrum über Ordermanagement bis hin zu Reporting. Unsere spezialisierten Services richten sich an Versicherungen, Asset Manager und Banken.

Über die reine Infrastruktur hinaus verstehen wir uns als langfristiger Partner: auf Basis von Vertrauen, Transparenz und tiefem Verständnis institutioneller Anforderungen unterstützen wir die Umsetzung strategischer Ziele – mit innovativen Lösungen, exzellenten operativen Prozessen und einer Zusammenarbeit, die auf nachhaltigen, langfristigen Wert ausgerichtet ist.

46 MRD. €

Verwaltetes Vermögen
in Investmentfonds

44.000+

Investmentfonds

300

Abgeschlossene Vertriebsvereinbarungen



SVEN GRÄBEDÜNKEL
Head of Institutional Fund Platform

EXPERTISE

Fondsbeschaffung

Verwahrung und Verwaltung von Wertpapieren

Management der Bestandsprovisionen

Zusätzliche Dienstleistungen: Transferstelle, Zahlstelle

Securities Trading *Frankfurt*

Führender Market Maker und Designated Sponsor an der *Frankfurter Wertpapierbörse*

Wir bieten Emittenten und Investoren eine vollständig integrierte Plattform, die auf dem spezialisierten Präsenzhandel für Aktien und Anleihen, Market Making sowie Designated Sponsoring basiert. Als ernannter Specialist an der Frankfurter Wertpapierbörse verwalten wir exklusiv rund 5.500 Orderbücher und gewährleisten eine transparente, geordnete Ausführung für deutsche Primär- und Sekundärlistings sowie international sekundärgelistete Aktien. Darüber hinaus begleiten wir Emittenten als erfahrener Capital-Market-Partner im gesamten Listingprozess und beim Börsengang (IPO). Unser hoch qualifiziertes Team verbindet umfassende globale Marktexpertise mit einer leistungsstarken technischen Infrastruktur, um über den gesamten Handelstag hinweg eine Ausführung auf höchstem Niveau sicherzustellen.

Diese langjährige Erfahrung ermöglicht es uns, die anspruchsvollen Anforderungen der Deutschen Börse in Bezug auf die Quotierung, Ausführung und Abwicklung zuverlässig zu erfüllen. Durch unsere Präsenz an der Frankfurter Wertpapierbörse unterstützen wir eine effiziente Preisbildung und stellen kontinuierlich Liquidität für Emittenten und institutionelle Investoren bereit.

Designated Sponsoring bildet einen zentralen Pfeiler unseres Angebots und bietet Emittenten erhöhte Sichtbarkeit, verlässliche Liquidität sowie eine langfristige Partnerschaft. Darüber hinaus gewährleisten unsere Market-Making-Aktivitäten im Aktien- und Rentenbereich eine robuste Liquiditätsbereitstellung – unabhängig von den jeweils gehandelten Instrumenten oder den Marktbedingungen.

EXPERTISE

Market Making Equities

Market Making Fixed Income

Designated Sponsoring

N°1

Mit mehr als 100 DSP-Mandaten

N°2

Market Making Equities
mit mehr als 2.000 Mandaten

N°3

Market Making Fixed Income
mit mehr als 3.500 Mandaten



OLIVER ROTH
Head of Markets DACH



CORPORATE BANKING, *Asset Servicing & Metals*

„Im Fokus bleibt unsere wichtigste Stärke: die Nähe zu unseren Kundinnen und Kunden. Denn sie ermöglicht es uns, flexibel zu agieren und uns von anderen abzuheben.“



GRÉGOIRE CHARBIT
Global Head of Corporate Banking,
Asset Servicing and Metals

International & Corporate *Banking*

EXPERTISE

Für Firmenkunden

Payment & Account Services
Trade Finance & Working Capital
Investitions- und Transformationskredit
Foreign Exchange & Liquiditätsservices
Incubator-Banking

Für Finanzinstitutionen

Kurzfristige Handelsfinanzierung
ECA-gedekte Finanzierungen
Pre-Export Finance
Korrespondenzbankleistungen
Kapital- & Geldmärkte

Globale *Transformationen* mit Zuversicht vorantreiben

In einer Zeit geopolitischer Unsicherheit, veränderter Lieferketten und zunehmend komplexer globaler Märkte brauchen Unternehmen verlässliche Partner, die Orientierung geben – insbesondere auf dem Weg „from local to international“, „from brown to green“ und „from analogue to digital“. Wir unterstützen unsere Kundinnen und Kunden dabei, Wandel aktiv zu gestalten und neue Chancen unter Berücksichtigung der Risiken entschlossen zu nutzen.

Unser Ziel ist es, Organisationen sicher durch Transformationsprozesse zu führen und sie bei der Entwicklung zukunftsorientierter, nachhaltiger und widerstandsfähiger Geschäftsmodelle zu begleiten. Ob beim Eintritt in internationale Absatzmärkte, der Diversifizierung von Beschaffungsstrukturen oder der strategischen Anpassung an globale Trends: Wir stellen das Fachwissen und die Netzwerke bereit, die notwendig sind, um langfristig erfolgreich zu sein.

Als spezialisierter Anbieter für das Management export- und handelsbezogener Länderrisiken helfen wir Unternehmen, mit Unsicherheiten umzugehen und Wachstumspotenziale in etablierten wie aufstrebenden Regionen zu erschließen. Unser Expertenteam kombiniert ausgeprägte regionale Expertise mit strategischem Weitblick, sodass unsere Kundinnen und Kunden fundierte Entscheidungen treffen, ihre internationale Präsenz stärken und ihre Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig ausbauen können.

Indem wir lokale Stärken mit globalen Möglichkeiten verbinden, begleiten wir unsere Kundinnen und Kunden dabei, über Grenzen hinweg zu expandieren, auf umweltfreundlichere und digitalere Geschäftsmodelle umzustellen und sich in einer zunehmend fragmentierten Welt sicher zu positionieren.

Unser Versprechen: Wir sind ein vertrauensvoller, vorausschauender Partner in jeder Phase Ihrer internationalen Journey.

100+

Abgedeckte Länder

70+

Länder- und Produktexpertinnen
und -experten

20+

Nationalitäten

25

Gesprochene Sprachen

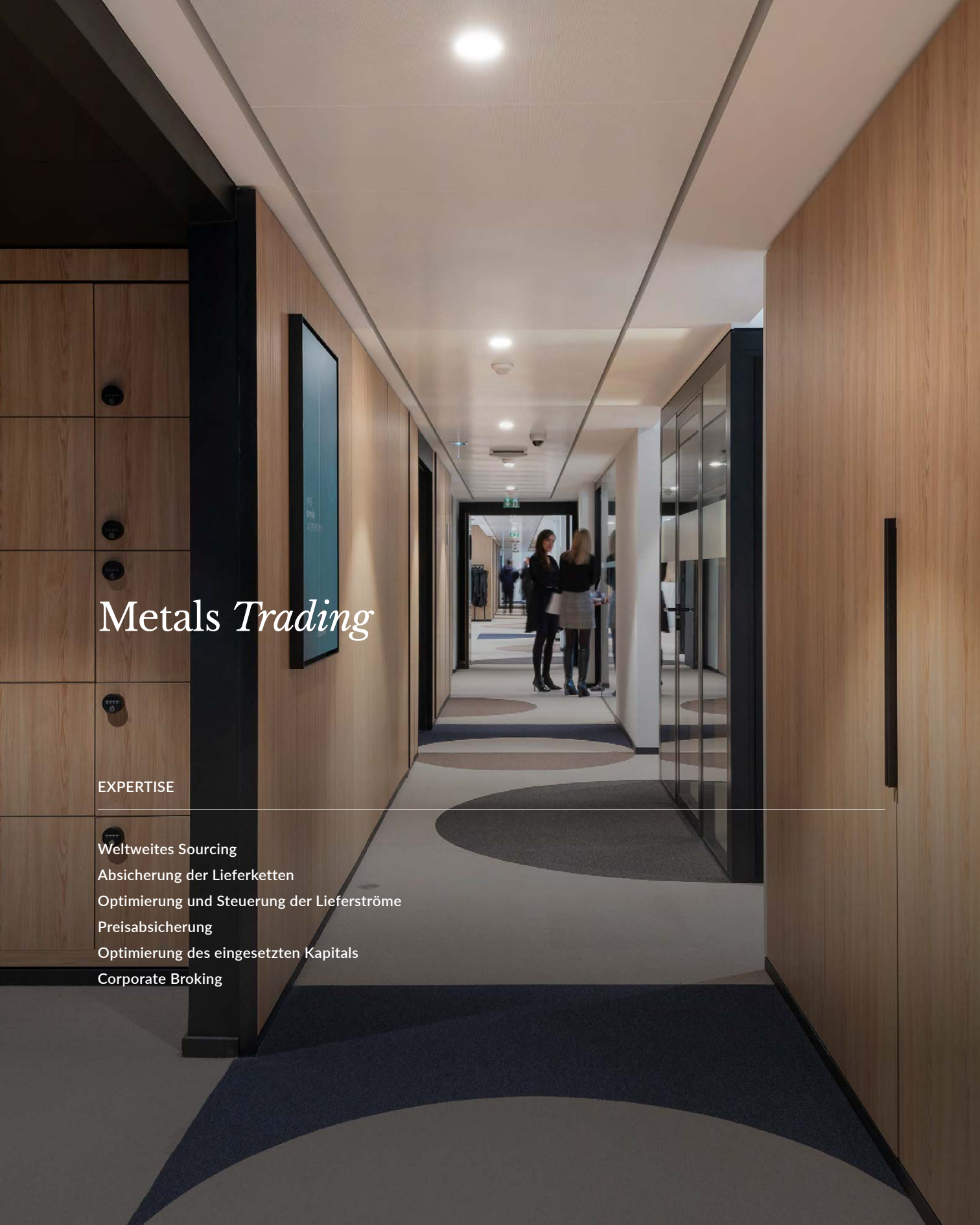
8%

Marktanteil im Akkreditivgeschäft*
(bestätigte Exportakkreditivtransaktionen
in Deutschland 2025)

* Quelle: SWIFT Watch.



FLORIAN WITT
Divisional Head of International
Banking & Corporate Banking



Metals *Trading*

EXPERTISE

Weltweites Sourcing
Absicherung der Lieferketten
Optimierung und Steuerung der Lieferströme
Preisabsicherung
Optimierung des eingesetzten Kapitals
Corporate Broking

Metalle, die die Industrie *voranbringen*. Verantwortungsbewusst, verlässlich – *jeden Tag*.

Hersteller suchen nach Sicherheit: garantierte Versorgung, disziplinierte Finanzierung und Logistik, die auch unter Druck funktioniert. Sie wollen Preisvolatilität durch umsichtiges Hedging beherrschen und gleichzeitig steigenden Anforderungen an Rückverfolgbarkeit und CO₂-arme Materialien gerecht werden. Vor allem schätzen sie Partner, die zuhören, unabhängig handeln und maßgeschneiderte Lösungen entwickeln, die Kontinuität sichern und Widerstandskraft stärken.

Wir verbinden finanziellen Scharfsinn mit industrieller Kompetenz – eine unabhängige europäische Perspektive, die auf Vertrauen und konsequenter Umsetzung beruht. Unsere Teams stehen für individuelle Betreuung und Verlässlichkeit, untermauert durch ISO 9001 für operative Qualität und ISO 14001 für Umweltmanagement. Unser Engagement in Initiativen wie der Aluminium Stewardship Initiative und Copper Mark spiegelt unsere Verantwortung für die Energiewende sowie für transparente und verantwortungsvolle Beschaffungsprozesse wider.

Als Spezialisten für Nichteisenmetalle (Aluminium, Kupfer, Zinn, Zinn) decken wir die gesamte Wertschöpfungskette ab: Versorgung, Finanzierung, Logistik und Absicherung zukünftiger Preisentwicklungen. Wir sichern Materialien über Partnerschaften mit führenden Produzenten, diversifizierte Lieferwege und Zwischenlager in europäischen Häfen – teilweise direkt an den Standorten unserer Kundinnen und Kunden.

Von der Produktion bis zur Verarbeitung, von der Distribution bis zum Transport, von der Verpackung bis zum Bau bedienen wir die Industrie ganzheitlich, indem wir Lieferketten optimieren, Bezugsquellen diversifizieren und Kundinnen und Kunden in ihren Dekarbonisierungsbemühungen unterstützen.

1,8 MRD. €

Durchschnittlicher Umsatz

315.000

Tonnen Aluminium

11.000

Tonnen Zinn und Zink

115.000

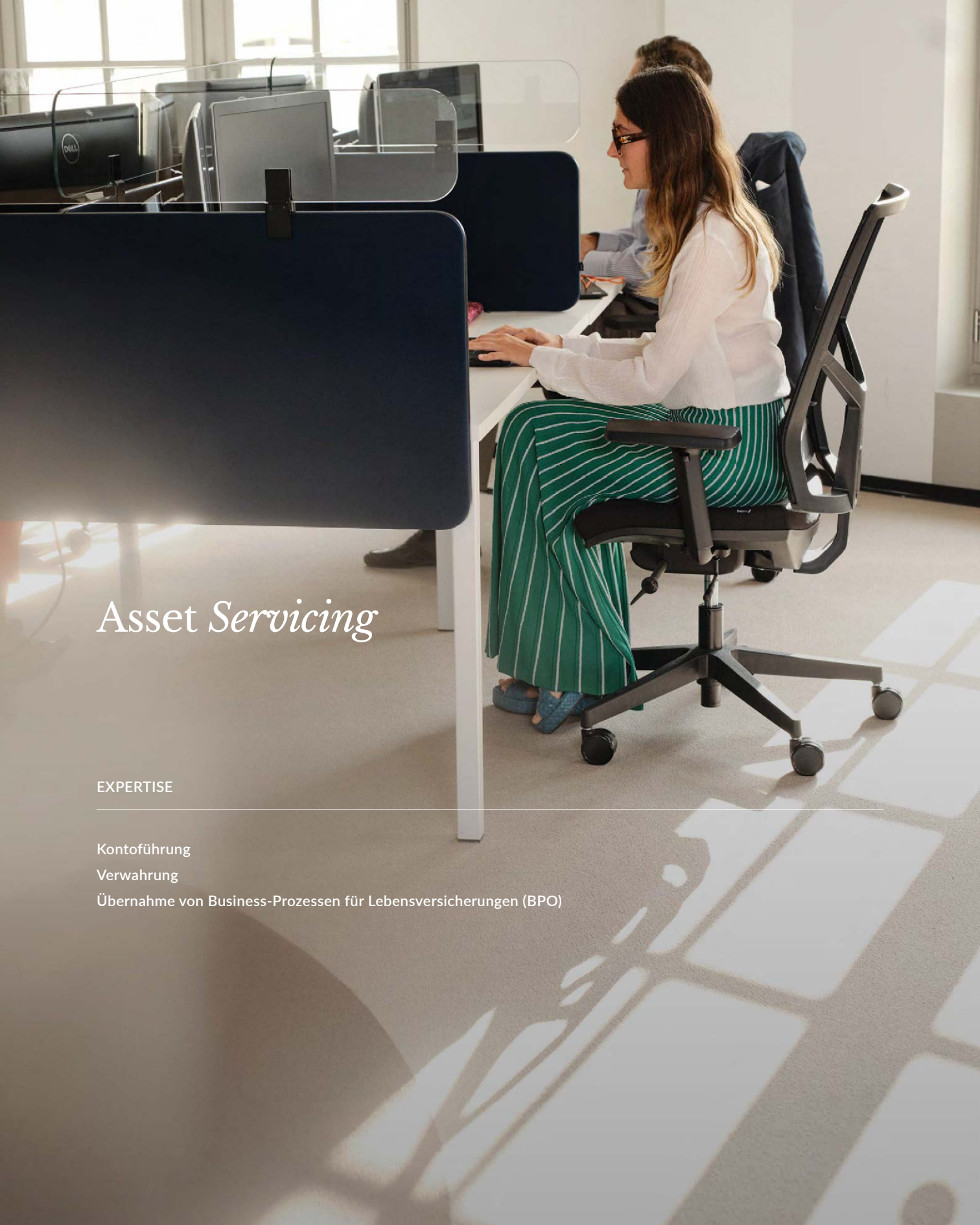
Tonnen Kupfer

260.000

Tonnen Zwischenprodukte



ANTOINE CHACUN
Head of ODDO BHF Metals

A woman with long brown hair and glasses, wearing a white long-sleeved top and a green and white striped skirt, is sitting in a black ergonomic office chair at a white desk. She is typing on a keyboard. In front of her is a large black monitor. To her left is a blue privacy screen. In the background, another person is partially visible working at a similar desk. The office has large windows on the left, letting in bright light. The floor is a light-colored carpet with a geometric pattern.

Asset Servicing

EXPERTISE

Kontoführung

Verwaltung

Übernahme von Business-Prozessen für Lebensversicherungen (BPO)

Exzellenter Service erfordert *Know-how* und *Reaktionsfähigkeit*

In einer volatilen Welt müssen Asset Manager und Private Banker geerdet bleiben: nachhaltige Performance liefern, schnell handeln und mit Klarheit ausführen – selbst wenn sich die Rahmenbedingungen ändern. Unter Druck, regulatorischen Vorgaben und hohen Erwartungen stellen sie das Kundenerlebnis und die Time-to-Market in den Mittelpunkt jeder Entscheidung. Denn echte Wertschöpfung bedeutet auch, in unsicheren Zeiten fest auf soliden Fundamenten zu stehen.

Unsere Asset-Servicing-Teams bieten reaktionsstarke Front-to-Back-Lösungen für Asset-Manager, Privatbanken und Versicherungen. Da wir das Asset Servicing für sämtliche Geschäftsbereiche von ODDO BHF verantworten, wissen wir genau, worauf es ankommt: unmittelbare Reaktionsfähigkeit, robuste und maßgeschneiderte Prozesse sowie kontinuierliche Investitionen in die richtige Technologie.

Die Verbindung von Expertise und Reaktionsstärke schafft Mehrwert für unsere Kundinnen und Kunden und ermöglicht den Teams, ihren eigenen Endkundinnen und -kunden exzellenten Service zu bieten. Kein Wunder, dass mehr als sechs von zehn neuen Mandaten für ODDO BHF Asset Servicing über direkte Weiterempfehlungen kommen*.

Dank der fachlichen Kompetenz und der menschlichen Qualitäten unserer 143 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter bauen wir langfristige und vertrauensvolle Beziehungen auf. Wir verwalten Depotkonten, überwachen börsennotierte und nicht-börsennotierte Fonds, übernehmen administrative und operative Backoffice-Outsourcing-Leistungen und betreiben zuverlässige, dedizierte IT- und Datenplattformen, die einfach funktionieren.

45+ MRD.€

Verwaltetes Vermögen

20+

Jahre Erfahrung im Asset Servicing

110+

Privatbanken, Lebensversicherungen und Asset-Manager

160.000+

Konten
(Wertpapierdepots und registrierte Konten)

140+

Expertinnen und Experten

440

AIF (Alternative Investmentfonds) oder OGAW-Fonds (Investmentfonds nach der EU-Richtlinie unter dem Begriff „Organismus für gemeinsame Anlagen in Wertpapieren“)



JULIANE FRANCE

Group Head of ODDO BHF Asset Servicing

*Interne Quelle.

Quelle: ODDO BHF Asset Servicing, Stand 31. Dezember 2025





ODDO BHF SCA

12 boulevard de la Madeleine, 75009 Paris, Frankreich

www.oddo-bhf.com

Folgen Sie unseren Neuigkeiten



ODDO BHF SCA ist eine Kommanditgesellschaft auf Aktien mit einem Gesellschaftskapital in Höhe von EUR 73.193.472, mit Sitz unter der Adresse Boulevard de la Madeleine 12, 75009 Paris, Frankreich, eingetragen im Handelsregister Paris unter der Nummer 652 027 384.

ODDO BHF ist eine Bank mit Zulassung der Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution (ACPR, französische Aufsichtsbehörde für das Finanzwesen - 61 rue Taitbout, 75009 Paris, Frankreich) zur Ausübung aller vom Code monétaire et financier (französisches Währungs- und Finanzgesetz) vorgesehenen Wertpapierdienstleistungen. Vorbehaltlich der Beachtung ihrer Zulassung kann ODDO BHF SCA auch bestimmte Bankgeschäfte ausüben.

BILDNACHWEISE

ODDO BHF © Lucile Contopoulos © Marcella Barbieri © Irène de Rosen © François Rouzioux,
© Jonathan Biche, © Olivier Guerrin, © Walter Vorjohann



